



DEUTZ France, Entreprise spécialisée dans les moteurs industriels recherche :

TECHNICO – COMMERCIAL RESEAU (H/F)

Rattaché au Directeur Commercial de la partie Service, Intégré au sein de notre équipe basée en région parisienne, vous serez en charge du suivi et de l'accompagnement du réseau de distribution en France

Tâches et Responsabilités :

Développement et actions commerciales

- Accompagner le développement technique et commercial du réseau de distribution.
- Visiter les partenaires et assurer un suivi des performances par rapport aux objectifs fixés
- Mettre en place et apporter le support nécessaire pour les actions de promotion.
- Renseignements techniques, support sur l'utilisation des outils
- Participation à des salons, foires et expositions
- Prise en charge de la formation des partenaires aux outils de l'activité Service
-

Connaissances et formation :

- Formation supérieure commerciale ou technique
- Expérience significative dans la vente de solutions techniques en B to B
- Maîtrise de la négociation commerciale et de la gestion d'un réseau
- Anglais bon niveau à l'oral comme à l'écrit
- MS Office (Word, Excel, Outlook)

Ce poste nécessite un très bon relationnel, de bonnes capacités de communication et négociation, autonomie, rigueur et persévérance.

Bureau basé à Gennevilliers. Nombreux déplacements à prévoir en France auprès du réseau.

Possibilités de déplacements en Allemagne au siège du groupe

Conditions : Fixe sur 13 mois – Prime/objectif – Participation et Intéressement - véhicule de fonction ou véhicule de pool.

Si votre profil correspond, merci d'envoyer CV et lettre de motivation : Valerie.roineau@deutz.com