DEUTZ France, filiale du groupe DEUTZ AG, fabricant de moteurs Diesel d'une puissance d'environ 20 à 500 Kw dont les moteurs sont implantés principalement dans le BTP, l'agriculture, l'aéroportuaire et le ferroviaire, recherche :

TECHNICO - COMMERCIAL (H/F)

Rattaché au Directeur Commercial, Intégré au sein de notre équipe basée en région parisienne vous serez en charge :

Du développement commercial des Moteurs Applications « Off road »

Vous serez le partenaire privilégié d'interlocuteurs industriels jusqu'aux phases de prototypage et série. Vous travaillerez en étroite collaboration avec l'équipe technique pour le développement et l'intégration des **moteurs en proposant les solutions existantes mais aussi les solutions technologies alternatives dites « Green »** chez les constructeurs de machines.

Tâches et Responsabilités :

Développement commercial

- Prospection et détection de nouveaux besoins auprès de clients français B to B
- Gestion et développement d'un portefeuille client existant
- Gestion et développement de notre gamme actuelle et des solutions Technologies Alternative « DEUTZ GREEN »

Relations internationales avec le Groupe

- Communication avec la maison mère en Allemagne

Connaissances et formation :

- Formation supérieure commerciale ou technique
- Expérience significative dans la vente de solutions techniques en B to B
- Maîtrise de la négociation commerciale depuis la prise de RDV jusqu'à la négociation financière
- Anglais très bon niveau à l'oral comme à l'écrit
- Allemand serait un plus
- MS Office (Word, Excel, Outlook)

Ce poste nécessite un très bon relationnel, de bonnes capacités de communication et négociation, autonomie, rigueur et persévérance.
Bureau basé à Gennevilliers. Nombreux déplacements à prévoir en France mais aussi en Allemagne au siège du groupe

Conditions : Fixe sur 13 mois – Prime/objectif – Participation et Intéressement - véhicule de fonction.

Si votre profil correspond, merci d'envoyer CV et lettre de motivation.