



DEUTZ France, filiale du groupe DEUTZ AG, fabricant de moteurs Diesel d'une puissance d'environ 20 à 500 Kw dont les moteurs sont implantés principalement dans le BTP, l'agriculture, l'aéroportuaire et le ferroviaire.

Dans le cadre d'un remplacement, nous recherchons pour le site de Gennevilliers :

## **TECHNICO COMMERCIAL SEDENTAIRE EXPORT (H/F)**

**Au sein du Service Ventes Pièces de rechanges et moteurs exchange, vous assurez la prise en charge et le développement de notre portefeuille clients Export / Réseau (Pays situés principalement en Afrique francophone)**

### **Tâches et Responsabilités :**

#### **Développement des ventes de pièces sur la partie Export**

- Analyse du fichiers client
- Actions commerciales
- Relances et prospection téléphonique
- Visites sur sites ponctuelles
- Reporting

#### **Gestion des dossiers Export**

- Identification des pièces
- Etablissement d'offres
- Conseil/Support technique pour les OEM
- Relance et suivi des dossiers

### **Connaissances et formation :**

- Connaissances et formation technique (moteurs + pièces de rechange)
- Connaissances commerciales (Prospection, développement portefeuille, CA, Marges)
- Connaissances exports (Logistique, Incoterms, financements,...)
- Aisance relationnelle
- MS Office (Word, Excel, Outlook)
- Anglais bon niveau indispensable

Ce poste nécessite autonomie, analyse et bon relationnel.

Expérience souhaitée dans un poste similaire

Déplacements ponctuels à prévoir en France et à l'étranger.

Poste basé à Gennevilliers. Télétravail possible 2 jours par semaine.

Salaire : suivant profil

Avantage : 13ème mois + Prime /objectif + Participation et Intéressement.

Si votre profil correspond, merci d'envoyer CV et lettre de motivation.